

ИНСТРУКЦИЯ ПО СОТРУДНИЧЕСТВУ

Дмитрий ПОДИВИЛОВ,
директор ООО «Сибирская антикоррозийная защита» (Омск)

Наша компания более 50-ти лет выполняет весь комплекс работ по антикоррозионной защите крупных промышленных объектов нефтегазового комплекса, таких как ОАО «Газпромнефть-ОНПЗ», ОАО «Газпромнефть-МНПЗ», ООО «Газпромнефть-СМ», ООО «Газпром трансгаз Томск» и др. Выполняемые работы, используемое оборудование и материалы могут отличаться от объекта к объекту.

Разработка новых защитных материалов, выпуск современного оборудования позволяют нам применять новые технологии в борьбе с коррозией на предприятиях нефтегазового комплекса. Для нас работа начинается с того момента, когда заказчик присылает нам приглашение к торгам, тендерную документацию или заявку на выполнение работ, в которых содержится информация об объекте, проектная документация, ведомость физических объемов работ, опросный лист с указанием среды, температуры, интенсивности эксплуатации объекта. Мы, на основе полученных документов, делаем локальные сметные расчеты, составляем и отправляем наше предложение заказчику. Если наше предложение содержит наилучшие условия, заказчик заключает с нами договор на выполнение работ. На сегодняшний день порядка 95% заказов, выполняемых нашей компанией, выиграны по тендеру.

Правила проведения тендера и требования к участникам отбора у предприятий нефтегазового комплекса зависят от конкретной компании-заказчика и могут незначительно отличаться. Требования к предоставляемой документации и требования к исполнителю могут различаться еще и в зависимости от стоимости самого тендера.

К основным требованиям можно отнести наличие лицензий и сертификатов у компании-исполнителя, общий опыт выполнения работ или оказания услуг в данной сфере, предоставление данных о финансовом состоянии организации, производственном

и техническом персонале, предоставление информации о наличии строительной техники или оборудования и транспортных средств, соответствии выполняемых работ действующим требованиям и правилам охраны труда.

Когда проводится отбор организации для выполнения определенных видов работ, необходимо в указанные сроки предоставить коммерческое предложение или официальный отказ в случае, когда выполнение указанных заказчиком работ не представляется возможным. Необходимо указать стоимость работ, сроки их выполнения, условия финансирования и предоставить все необходимые для заключения договора документы.

Сегодня предложений на российском рынке услуг по антикоррозионной защите более чем достаточно. При работе с заказчиком компании-исполнителю следует строго соблюдать все требования и условия заключенного договора. Конкуренция очень высокая. Есть действительно авторитетные, проверенные компании, которые уже много лет осуществляют определенные виды работ и зарекомендовали себя с наилучшей стороны. Они и определяют общую ситуацию на рынке.

Еще один вариант выполнения работ нашей компанией – это работы на

правах субподрядчика. Генеральный подрядчик проводит отбор или конкурс среди компаний на выполнение отдельных видов или комплексов работ, после чего заключает с субподрядчиком договор субподряда.

Когда заключен договор и от заказчика (генерального подрядчика) получена вся техническая документация, специалистами нашей компании разрабатывается проект производства работ, определяются все необходимое оборудование. Заказываются или используются уже имеющиеся на складе материалы в случае, если они устраивают заказчика.

В ситуации, когда заказчик еще не определился с тем, какой материал лучше использовать, мы делаем запросы разным поставщикам, исходя из указанных параметров эксплуатации. Заказчик может сам выбрать из предложенных ему вариантов наиболее подходящих, ориентируясь на сроки эксплуатации, стоимость или другие показатели. Так, во время работ по восстановлению антикоррозионной защиты бассейна нейтрализации кислых стоков на ОАО «Газпромнефть-ОНПЗ» в 2011 году вместо изначально планируемой замазки «Арзамит» при работе использовались современные материалы для защиты поверхностей ЗАО «АМВИТ» Sika «AsplitVEL».

Заказ работ в денежном выражении каждый раз существенно различается. Могут фигурировать суммы, начиная от 20 тысяч рублей и заканчивая 30–40 миллионами. Каждый заказ рассчитывается индивидуально в зависимости от видов работ, их продолжительности, используемых материалов и других условий.

Р